

ISIS Papyrus ist eine profitable, aus Österreich stammende Unternehmensgruppe in Privatbesitz. Die Software ermöglicht Geschäftsanwendungen für die digitale Transformation und Kommunikation. Weltweit sind mehr als 350 Mitarbeiter für uns tätig. ISIS Papyrus verfügt heute über 16 Niederlassungen auf drei Kontinenten mit Hauptsitzen in Österreich, Amerika und Singapur.

## Sales- und Business Development Spezialist für Software Solutions (m/w/d)

Streben Sie nach großartigen Kundenerfahrungen? Besitzen Sie die Leidenschaft einen Wow-Effect für neue und bestehende Kunden zu erzielen? Wir sind stolz, daß wir Kunden wie Dow Jones, Well Care Health Plans, Zürich Insurance, Citibank, Lufthansa, Wyndham und viele andere von unserer Idee begeistern und überzeugen konnten.

Als Papyrus Solution Sales Specialist arbeiten Sie mit der globalen Verkaufsleitung und einem internationalen Marketing Team zusammen. Nach einer intensiven Einschulungs- und Lernphase in unserem Headquarter in Österreich werden Sie proaktiv potentielle Kunden ansprechen, unsere Lösungen vorstellen und im Beratungsprozess eine passende Lösung für den Kunden ausarbeiten.

### Ihre Aufgaben:

- Durch gezieltes Direktmarketing, Mailings und Anrufe potenzielle Neukunden finden
- Kundenanforderungen verstehen
- Organisation einer virtuellen ProduktDemo
- Vermittlung des einzigartigen Wertes der Marke Papyrus Software
- Überzeugen Sie die Kunden mit Ihrem technischen Fachwissen und erhalten Sie Einblicke um die bestehende Kundenlösung zu modernisieren oder zu erweitern
- Sie sind Anlaufstelle der Kunden um Informationen wie Preise, Konfigurationen und Produktinformationen zu vermitteln
- Kompetent die Wertschöpfung unserer Firma verkaufen
- Verkaufs- und Entscheidungsprozesse lenken und durch mehrere Phasen beratend zum Abschluss bringen
- Teilnahme an verschiedenen Events
- Mitwirken an der Erstellung von Mailings und Verkaufsmaterial
- Präsentationen und Produktdemonstrationen vorbereiten und halten

### Ihr Profil:

- Selbstmotivation und starken Antrieb Verkäufe abzuschließen
- Überzeugungskraft
- Wunsch zu wachsen und persönlich vorwärts zu kommen
- Stark ausgeprägte IT-Affinität oder Erfahrung im Software-Solution Selling
- Sehr gutes Verständnis für professionelle Unternehmenssoftware
- Exzellente Kommunikationsfähigkeiten (mündlich und schriftlich)



### Warum ISIS Papyrus?

- Hochmodernes neues Headquarter
- Kostenlose Tiefgarage für alle Mitarbeiter
- Internationale und offene Unternehmenskultur
- Wertschätzung und respektvoller Umgang
- Weiterentwicklung im Team durch erfahrene Kollegen
- Langfristige Beschäftigung in einer profitablen Unternehmensgruppe
- Regelmäßige Firmenevents
- Spezielle Mitarbeiterangebote
- Kostenloser Shuttlebus von U6 Siebenhirten zu ISIS Papyrus und retour



Annemarie Pucher, CEO

Werden auch Sie Teil unseres Unternehmens und bewerben Sie sich jetzt mit Ihrem CV und Foto unter

[recruitment@isis-papyrus.com](mailto:recruitment@isis-papyrus.com)

Ein außerordentlich attraktives, leistungsgerechtes und transparentes Vergütungssystem erwartet Sie. Das monatliche brutto Mindestgehalt laut KV IT für diese Stelle beträgt je nach Erfahrung und Ausbildung zwischen 2.600 EUR (ST1) und 3.200 EUR (ST2). Das tatsächliche Gehalt wird entsprechend der Qualifikation und Erfahrung jedes Bewerbers individuell vereinbart.